

Die Kofler Energies Power AG ist ein führender Anbieter für Energieeffizienz. Kunden erhalten umfassende Dienstleistungen aus einer Hand – unabhängig von Lieferanten, Herstellern und Energieerzeugern. Ziel ist es, die energetischen Betriebskosten von Gebäuden spürbar und nachhaltig zu senken. Die Kofler Energies Power AG wurde 1999 als Tochter des Aral-Konzerns gegründet. Seit der Ausgliederung im Jahr 2003 arbeitete sie bis Januar 2010 unter dem Namen Rhein-Ruhr Energie als unabhängiger Energiehändler und Energiedienstleister. Als erstes Unternehmen dieser Art wurde die Rhein-Ruhr Energie AG am 14. August 2006 im Open-Market-Segment der Frankfurter Börse gelistet. Hauptgesellschafter ist seit Mai 2009 die Kofler Energies AG in München mit 66,9 Prozent des Aktienkapitals. Im Januar 2010 firmierte das Unternehmen zur Kofler Energies Power AG um. Zielgruppen sind die Immobilienwirtschaft, das Gesundheitswesen, Filialunternehmen, Gewerbe- und Industriekunden sowie Hotels und Schwimmbäder..

**Wir suchen zum
nächstmöglichen Zeitpunkt für
unseren Standort Bochum eine/n**

Teamleiter/in Außendienst

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für den Ausbau und die Steuerung des Vertriebs für Strom und Gas
- Führung, Motivation und Weiterentwicklung der Außendienstmitarbeiter im Filial- und Gewerbekundenvertrieb
- Beobachtung des Marktes sowie Erarbeitung neuer Strategien und umsetzbarer Vertriebskonzepte
- Entwicklung neuer Produkte und Dienstleistungen in enger Zusammenarbeit mit internen Bereichen wie Vertriebsleitung, Beschaffung und Vertriebsinnendienst
- Aufbau und Entwicklung neuer Kundenbeziehungen
- Eigenständige Akquisition und Betreuung von Key Account Kunden

Ihr Profil

- Abgeschlossene Berufsausbildung und / oder (Fach-) Hochschulstudium
- mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb in der Energiewirtschaft und/oder dem energietechnischen Vertrieb
- Teamplayer mit langjähriger Führungserfahrung und der Fähigkeit Mitarbeiter zu motivieren
- Erfahrung in der Vertragsgestaltung und –verhandlung
- Ausgeprägte Vertriebspersönlichkeit mit hoher Kundenorientierung und guten kommunikativen Fähigkeiten
- Hohes Engagement und Verantwortungsbewusstsein
- Unternehmerisch geprägte Denk- und Arbeitsweise
- Strukturierte Arbeitsweise
- Gute Anwenderkenntnisse in MS-Office

Durch Ihre persönliche und fachliche Kompetenz tragen Sie entscheidend zu unserem Unternehmenserfolg bei. Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Team. Unsere engagierten und qualifizierten Mitarbeiter prägen unsere Unternehmenskultur und tragen entscheidend zur weiteren erfolgreichen Entwicklung unseres Unternehmens bei. Dabei ist eine zusätzliche leistungsorientierte Vergütung und ein Dienstwagen selbstverständlich.

Unser Angebot

Dann senden Sie bitte einen aussagekräftigen Lebenslauf per Mail an:

Kofler Energies Power AG,

Frau Stefanie Saßerath, Wittener Straße 56, 44789 Bochum, Mail karriere@koflerenergies.com

Interessiert?