

Die Kofler Energies Power AG ist ein führender Anbieter für Energieeffizienz. Kunden erhalten umfassende Dienstleistungen aus einer Hand - unabhängig von Lieferanten, Herstellern und Energieerzeugern. Ziel ist es, die energetischen Betriebskosten von Gebäuden spürbar und nachhaltig zu senken. Die Kofler Energies Power AG wurde 1999 als Tochter des Aral-Konzerns gegründet. Seit der Ausgliederung im Jahr 2003 arbeitete sie bis Januar 2010 unter dem Namen Rhein-Ruhr Energie als unabhängiger Energiehändler und Energiedienstleister. Als erstes Unternehmen dieser Art wurde die Rhein-Ruhr Energie AG am 14. August 2006 im Open-Market-Segment der Frankfurter Börse gelistet. Hauptgesellschafter ist seit Mai 2009 die Kofler Energies AG in München mit 65,5 Prozent des Aktienkapitals. Im Januar 2010 firmierte das Unternehmen zur Kofler Energies Power AG um. Zielgruppen sind die Immobilienwirtschaft, das Gesundheitswesen, Filialunternehmen, Gewerbe- und Industriekunden sowie Hotels und Schwimmbäder.

**Wir suchen zum
nächstmöglichen
Zeitpunkt eine/n**

Produktmanager/in Immobilienportfolio

Ihre Aufgaben

- Sie entwickeln Branchenlösungen, die die besonderen Belange der Immobilienwirtschaft und hier der Wohnungswirtschaft berücksichtigen und einen hohen Standardisierungsgrad aufweisen
- Sie ermitteln im Rahmen von Grobanalysen Einsparpotenziale von Immobilienportfolios mit statistischen Methoden
- Sie entwickeln standardisierte Leistungsbausteine sowie die zugehörigen Tools zur Bearbeitung pre- und post-sale
- Sie steuern den kompletten Auftragsabwicklungsprozess
- Sie erledigen mit hoher Kundenorientierung (extern und intern) alle in der Funktion der Auftragssteuerung anfallenden Aufgaben in sachlich richtiger, termingerechter, zügiger und wirtschaftlicher Form
- Sie verantworten den Nachweis von Einsparungen und entwickeln hierzu die geeignete Methodik
- Sie werten die mit dem Energiemanagement **K.box smart** erfassten Daten statistisch aus und leiten ein Kennzahlensystem inkl. Abweichungsanalytik zur Beurteilung der energetischen Situation von Immobilienportfolios, dessen Qualität durch ständige Aktualisierung stetig verbessert wird
- Sie halten die vorgegebenen Kostenbudgets ein und unterstützen das Projektcontrolling aktiv
- Sie beobachten die Entwicklung von einschlägigen Regelwerken und passen die Produkte entsprechend an
- Sie koordinieren die vertrieblichen Aktivitäten und nehmen selbst Kundentermine wahr

Ihr Profil

- Abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt Energie- oder Versorgungstechnik, Wirtschaftsingenieur o. ä. oder vergleichbare Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in Consulting, Projektentwicklung und -steuerung
- Kenntnisse der einschlägigen Regelwerke Energie sowie Immobilienwirtschaft
- Grundkenntnisse der Immobilienwirtschaft
- Praxiserprobtes Englisch in Wort und Schrift
- Blick für Gesamtzusammenhänge
- Ausgeprägte Ertrags- und Kostenorientierung
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit mit sicherem und kontaktfreudigen Auftreten
- Gute strategisch-konzeptionelle und gestalterische Kompetenz
- Schnelle Auffassungsgabe, ausgeprägtes analytisches Verständnis und strukturierte Vorgehensweise
- Fähigkeit innovative Wege zu gehen und Entscheidungen aktiv umzusetzen
- Hohe Praxisorientierung

Durch Ihre persönliche und fachliche Kompetenz tragen Sie entscheidend zu unserem Unternehmenserfolg bei. Wir bieten Ihnen eine anspruchsvolle und verantwortungsvolle Tätigkeit in einem dynamischen Team. Unsere engagierten und qualifizierten Mitarbeiter prägen unsere Unternehmenskultur und tragen entscheidend zur weiteren erfolgreichen Entwicklung unseres Unternehmens bei. Dabei ist eine zusätzliche leistungsorientierte Vergütung selbstverständlich.

Unser Angebot

Dann senden Sie uns bitte einen aussagekräftigen Lebenslauf per Mail an:

Kofler Energies Power AG,

Frau Stefanie Saßerath, Wittener Straße 56, 44789 Bochum, Mail s.sasserath@koflerenergies.com

Interessiert?